

Quando una mail ti cambia la vita: la storia di Tina e della sua svolta

Quando una mail ti cambia la vita. Non è il titolo di un film, è quel che è successo a **Tina Meraviglia** circa due anni fa: “Un giorno ricevetti una mail che mi chiedeva di provare a cambiare vita con una nuova attività: di solito queste mail le cestinavo senza nemmeno aprirle. Era una mail di **Evolution Travel**”. Così, complice il forte bisogno di cambiamento in campo professionale, Tina lasciò il proprio lavoro che cominciava a starle stretto, per seguire le proprie passioni. Sono due anni che ormai lavora per il network di viaggi **Evolution Travel**, un lavoro che le offre la libertà di decidere con chi collaborare e la libertà di lavorare quando e dove vuole, scegliendo le destinazioni che più le piacciono.



Tina raccontaci quando e per quale motivo hai deciso di lasciare il tuo lavoro per seguire le tue passioni?

Per tanti anni ho svolto un lavoro d'ufficio impegnativo che mi ha dato tante soddisfazioni. Negli ultimi anni il mondo del lavoro si è trasformato ed ho sentito il forte bisogno di un cambiamento. Un giorno ricevetti una mail che mi chiedeva di provare a cambiare vita con una nuova attività: di solito queste mail le cestinavo senza nemmeno aprirle. Era una mail di **Evolution Travel** che, al contrario delle altre volte, salvai ed evidenziai. Dopo diversi mesi ho chiesto un colloquio e con il mio compagno sono entrata in contatto con Francesco Schettini. Ricordo che mentre Francesco mi spiegava il “modello Evolution”, mi dicevo che l'attività che mi stava proponendo sarebbe potuta diventare l'inizio di una nuova “esperienza lavorativa”.

Qual è stato il tuo percorso professionale all'interno di **Evolution Travel?**

Ho iniziato, come tutti, con i click che la sede eroga all'inizio del contratto e da sempre mi sono resa disponibile all'appalto. Dopo un anno di attività ho superato l'esame per diventare Promotore di Riferimento Prodotto con l'obiettivo di seguire alcune offerte della destinazione Scozia. Da settembre di quest'anno lo sono diventata a tutti gli effetti.

Attraverso **Evolution Travel hai avuto l'opportunità di dedicarti alla tua passione: i viaggi. Quali sono stati i tuoi primi risultati?**

Ho sempre organizzato viaggi per me, per gli amici e per la mia famiglia, perché mi divertivo a cercare mete e a trovare soluzioni da proporre. Fare tutto ciò come attività principale è davvero entusiasmante! L'emozione più grande per me è stata la prima vendita. Questa è arrivata dopo mesi che proponevo viaggi con il mio solito entusiasmo, ma senza nessun risultato. Ricordo la telefonata della cliente che confermava il viaggio: quella sera ho festeggiato perché la differenza che c'è tra "zero" vendite e "una" è abissale. E' stata la dimostrazione che sarei stata in grado di portare avanti quest'attività.



In che modo sei riuscita a raggiungere i tuoi obiettivi?

Da subito ho ascoltato i suggerimenti della mia PRG (Promotore di Riferimento di Gruppo) e ho fatto formazione. La formazione infatti è la base di questo lavoro: sentire e seguire i consigli dei colleghi, ascoltare i diversi e-learning tecnici o sulle destinazioni, partecipare agli incontri di gruppo. Tutto questo mi ha aiutata e mi aiuta a crescere giorno dopo giorno. Ho iniziato a scegliere i prodotti all'interno del network che mi interessavano maggiormente e ad acquistare campagne per crearmi un portafoglio clienti. Una delle campagne che ho seguito inizialmente è stata quella dei "viaggi religiosi". Questo tipo di campagna mi ha dato modo di ricevere numerosi ticket e, lavorandoli, ho approfondito le mie conoscenze sia con le diverse procedure in uso sia con il sistema operativo.

Quali sono le zone di cui ti occupi?

Adoro viaggiare e scoprire nuovi mondi, ma da sempre la mia passione è per i viaggi nei Paesi del nord. Da subito in **Evolution Travel** ho cercato di avvicinarmi alle persone che seguono queste destinazioni e a condividere il loro lavoro partecipando alle campagne. Molti dei miei viaggi li ho fatti in

quelle terre e sono destinazioni che conosco: Islanda, Irlanda, Finlandia, Norvegia, Svalbard, Groenlandia e tutte le capitali baltiche. Nelle varie ricerche sui portali, mi ero accorta che non c'erano schede dedicate alle Scozia perché nessun promotore la stava seguendo. Così, ho chiesto di potermene occupare personalmente e, dopo l'iter procedurale, ora sono PRP di questa fantastica nazione.

Che tipo di viaggio ti piace consigliare?

Generalmente quando parlo delle destinazioni che mi piacciono non faccio differenze sulla tipologia di viaggio. Prediligo comunque dare suggerimenti ai clienti per i fly & drive, perché in questo modo "vivo" il viaggio con loro. Le schede che proponiamo sono complete, ma il programma proposto può essere modificato in base alle esigenze del cliente: diventa importante quindi parlare con lui per capire i gusti e le aspettative soprattutto quando è il suo primo viaggio nella nazione che stai proponendo.



Quali sono gli aspetti positivi del tuo lavoro in **Evolution Travel?**

Libertà di decidere con chi collaborare, libertà di lavorare quando e dove voglio ed il poter scegliere anche le destinazioni che più mi piacciono.

Quali sono i tuoi progetti futuri?

Sicuramente per tutto il 2017 il progetto sarà quello di far "crescere" la destinazione Scozia: incrementare le proposte e soprattutto aumentare la pubblicità per avere maggiori richieste, così da poter estendere il lavoro anche ad altri promotori.

Vuoi sapere esattamente come funziona il mestiere del Consulente di viaggi online e valutare se fa per te?

[Clicca qui!](#)

Vuoi conoscere Tina?

Ecco il suo [sito di viaggi e vacanze!](#)

A cura di Nicole Cascione

<http://www.voglio vivere così.com/mail-ti-cambia-la-vita-la-storia-tina-cambiata-la-sua-vita.html>